

Протянуть руку малому и среднему бизнесу ...



Н.А.Житомирская

О малом и среднем предпринимательстве говорят все министры федерального и региональных правительств, депутаты всех уровней, ученые. И все говорят абсолютно правильные слова о том, что на малом и среднем бизнесе в значительной степени держится экономика страны. В то же время живет его предствителям в России, скажем так, некомфортно.

А дискомфортность определяется наличием ряда проблем, которые можно свести к трем основным: непомерные налоги, отсутствие государственной поддержки и затрудненность доступа к кредитам. Отметим, что говорят о проблемах, причем с благородным пафосом, как раз люди, властью облеченные и призванные эти проблемы разрешать.

Если взглянуть на эти три проблемы незамутненным взглядом, то неизбежен вывод: они не будут решены никогда. Чтобы избежать обвинения в излишнем пессимизме, отметим, что кто-то метко сказал, что пессимист - это всего лишь хорошо информированный оптимист.

Если мы очертим границы нашей информированности, мы убедимся, что они достаточно широки, нужно только привести в систему известные нам сведения либо взглянуть на них под новым углом зрения.

Действительно, давайте установим в самом грубом приближении структуру нашего общества, вернее его городской части, исключив из нее представителей малого и среднего предпринимательства. И легко вычленимся, во-первых, представители властных структур, во-вторых, работающие в государственном и муниципальном секторах (как в промышленности, так и в других сферах), в-третьих, представители крупного бизнеса, вчетвертых, наемные работники.

А теперь поговорим о налогах. Кто из перечисленных категорий явится союзником в снижении налогового бремени на малый и средний бизнес? Власти предержавшие вульгарно борются за профицит бюджета, недальновидно опасаются самостоятельной части народа и в основном нацелены на сохранение значимости своего положения. Крупный бизнес проблем малого и среднего не замечает и не хочет замечать по определению. Остаются работающие на государство и на предпринимателей. Думается, что комментировать их отношение к проблемам малого и среднего бизнеса необходимости нет.

Что касается государственной поддержки, то обычно обходится вопрос, что же это такое, в чем она выражается. А выражаться она может только в каком-то «наборе» законов. И этот «набор», надо сказать, присутствует: «упрощенка», «вмененка», нормы Трудового кодекса и другое. Да, законы непротиворечивы, но кто же видел безупречные законы?

И наконец, кредиты. Государство по понятным причинам кредитов не даст. Остаются банки. Банки зарабатывают тем, что дают кредиты, они их просто не могут не давать. И нельзя сказать, что они не кредитуют малое и среднее предпринимательство. Но кредитуют при наличии одного из двух условий: или грамотный и реальный бизнес-план, предусматривающий и использование своего ресурса, или надежные гарантии. С гарантиями все ясно, а относительно бизнес-плана... Малый и средний бизнес имеет ограниченный доступ к качественным правовым и экономическим ресурсам хотя бы из-за их относительно высокой цены, а это напрямую отражается на результатах работы с банками.

Подводя некоторый итог, можно сказать следующее. Есть два пути: первый – жаловаться на неудачное стечение обстоятельств, искать помощи у политических спекулянтов (а они оживляются перед выборами), вести экономическую политику, направленную на получение и проедание сиюминутного дохода, не задумываясь о будущем. Второй же – рассчитывать только на себя, искать взаимопомощи у себе подобных, правильно определять свои проблемы и работать, имея в виду долгосрочную перспективу.

Для того чтобы успешно двигаться по второму пути, а он представляется единственно возможным, необходимо определить, что же представляет из себя человек, занимающийся малым и средним предпринимательством, причем не столько в экономическом, сколько в социальном плане.

В основном, малым бизнесом люди занимаются в сферах услуг, торговли, производства штучной и мелкосерийной продукции, разработки и внедрения высоких технологий.

Сам род занятий предполагает определенные

социальные качества и ожидания. Так, предпринимательскую стезю избирает для себя лишь человек самостоятельный и самодостаточный, отнюдь не трусливый, умеющий продуманно рискнуть, не боящийся никакого труда. Вместе с тем ему свойственно уважение к семейным интересам, любовь к своей стране, негативное отношение к беспорядкам и бездельникам, то есть приверженность к традиционному консервативным ценностям.

Изложенное соответствует, однако, описанию среднего класса, того самого среднего класса, о становлении которого так громко ратуют с высоких трибун. Да, человек, занимающийся малым или средним предпринимательством, является типичным представителем среднего класса - опоры страны, соли нации. Принадлежность к среднему классу определяется не только и не столько уровнем доходов, сколько самоощущением (в первую очередь), независимостью, родом занятий и социальными ожиданиями.

И, представляется, невозможно разрешить проблемы малого и среднего предпринимательства, если не учитывать экономико-социального двуединства людей, которые им занимаются. Иначе говоря, этим людям нужно определенное сообщество для достижения двух целей - взаимоподдержки и защиты общих интересов и для общения в кругу себе подобных. Одним из способов достижения обеих этих целей является членство в Торгово-промышленной палате Псковской области (ТППП) и активное участие в её работе.

Многолетняя деятельность Палаты по содействию развитию регионального бизнеса и его консолидации привела к тому, что она была и остается наиболее авторитетной и действительно независимой организацией, которая объединяет бизнес всех отраслей, представляет все его сегменты, выражает и защищает интересы предпринимательства в целом.

Члены Палаты составляют основу предпринимательского сообщества региона, они вместе с Палатой активно участвуют в экономической жизни Псковской области. Членство в Палате гарантирует первоочередное обслуживание по всем вопросам, скидки по платным услугам, а также ряд бесплатных услуг и возможностей для более эффективной работы предприятия и бизнеса в целом.

Торгово-промышленная палата Псковской области плодотворно сотрудничает с сетью российских территориальных палат, с зарубежными торговыми палатами, объединениями и ассоциациями предпринимателей, администрациями Псковской области и муниципальных образований, таможенными органами, Управлением Федеральной антимонопольной службы и другими.

Хочется обратить внимание на одну из уникальных возможностей, предоставляемых Палатой, - возможность разрешения экономических споров не в Арбитражном суде, а в Третейском суде для разрешения споров при Торгово-промышленной палате Псковской области.

Третейские суды не находятся в отношениях подчиненности с какими-либо государственными органами, однако признаны и поддерживаются государством в качестве правоприменительных органов, осуществляющих правосудие по некоторым категориям споров.

В компетенцию Третейского суда при Торгово-промышленной палате Псковской области входит разбирательство споров, главным образом возникающих в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением договорных обязательств, между коммерческими организациями или индивидуальными предпринимателями, а также между другими юридическими лицами. Он не рассматривает возникающие с их участием споры административного характера, например об обжаловании действий налоговых или таможенных органов.

Следует отметить, что в соответствии с Регламентом Третейского суда разрешение в нем конкретного спора не должно занимать более двух месяцев с момента образования состава суда (или назначения единоличного судьи). Практически же срок разбирательства редко превышает один месяц, до двух месяцев срок производства удлиняется только в исключительных случаях - необходимости истребования дополнительных доказательств, заявления одной из сторон, проведение экспертизы. Решения об обжаловании не подлежат. Размер третейского сбора ниже размера госпошлины в Арбитражном суде. Спор по существу разрешается избраным сторонами или назначенным составом Третейского суда в одной инстанции. Все это призвано обеспечивать реализацию принципов быстроты и экономичности в разрешении споров.

Решение Третейского суда имеет обязательный характер и подлежит добровольному исполнению в срок, установленный в самом решении, либо немедленно. Не исполненное добровольно решение Третейского суда может быть исполнено принудительно. По заявлению взыскателя соответствующий Арбитражный суд выносит определение о принудительном исполнении решения Третейского суда и выдает исполнительный лист. Таким образом, решение Третейского суда по своей юридической силе не уступает обычному судебному решению.

Завершить эти небольшие заметки хочется словами, которые давно стали как бы девизом нашей компании: *Человек, освободившийся от иждивенческих привычек, избравший путь ответственности за себя и свою семью, а тем самым и за общество в целом, достоин особого уважения независимо от величины своего дела. И он должен быть максимально защищен от всего, что ему мешает в его нелегком труде.*

Н. А. Житомирская,
директор Правового бизнес-бюро
«Граф Маевский»